

Bauingenieur (m/w/d) im technischen Vertrieb

Erfolg gestalten. Als Bauingenieur
im technischen Vertrieb.

Ihr Profil haben wir bereits geprüft.
82% unserer Kandidaten erhalten ein
Bewerbungsgespräch.

aacht.de



Kunststoffindustrie



Haren



10 Kollegen



Mittelständisches
Unternehmen
eingebettet in
Konzern



Diese Unternehmen erwartet Sie

— Als Teil eines globalen Netzwerks gestalten Sie die Industrie weltweit mit. Gemeinsam mit Ihrem Team verändern Sie den Alltag vieler Menschen, indem Sie Autos leichter machen, Medikamentenpackungen sicherer gestalten und industrielle Anwendungen verbessern. Mit 11.000 Mitarbeitern in 25 Ländern sind Sie Teil eines bedeutenden Unternehmens im Bereich Kunststoffe. Sie unterstützen Kunden mit einem einzigartigen Know-How in der Kunststoffbranche. Die Kunststoffe kommen dabei in nahezu jeder Industrie weltweit zum Einsatz. Dabei stellen verschiedene Branchen ganz eigene Anforderungen an Werkstoffe. In diesem Unternehmen arbeiten über 800 Mitarbeiter, die aus thermo- und duroplastischen Kunststoffen Platten, Rundstäbe und Profile herstellen sowie durch Zerspanung Teile nach den technischen Zeichnungen der Kunden fertigen. Diese Fertigteile finden Anwendung in nahezu allen Bereichen der Investitionsgüter-Industrie.

Diese Kompetenzen bringen Sie mit

— Für die Position als Bauingenieur im technischen Vertrieb wünschen wir uns eine Person mit einem abgeschlossenen Studium als Bauingenieur oder einer konstruktiv-technischen Berufsausbildung mit fachspezifischer Weiterbildung. Idealerweise verfügen Sie über Berufserfahrung in der Bauindustrie, da dies ein fundiertes Verständnis für die Anforderungen und Bedürfnisse unserer Kunden ermöglicht. Es wäre von Vorteil, wenn Sie ein kommunikatives Wesen besitzen und überzeugend auftreten können, um unsere Vertriebspartner erfolgreich zu beraten und langfristige Kundenbeziehungen aufzubauen. Eigenmotivation und Verhandlungsgeschick sind wichtige Eigenschaften, die den Erfolg in dieser Position unterstützen können. Zudem wäre es hilfreich, solide Kenntnisse der englischen Sprache zu besitzen, da Sie auch im internationalen Umfeld tätig sein könnten.

Ihr Lebenslauf sieht etwas anders aus

— Sie fühlen sich vielleicht nicht in allen Themen die hier gefragt sind zuhause, verstehen aber dennoch die Materie? Dann sind Sie ein/e ebenso spannende:r Kandidat:in für uns und wir sollten uns unbedingt unterhalten! Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen.

Ihre zukünftigen Aufgaben

— Als Bauingenieur im technischen Vertrieb übernehmen Sie eine zentrale Rolle im Ausbau und der Weiterentwicklung von Kundenbeziehungen in der Bauindustrie. Ihre Aufgabe besteht darin, unsere Vertriebspartner sowohl kaufmännisch als auch technisch zu beraten. Sie arbeiten eng mit internen Ansprechpartnern aus den Bereichen Vertrieb, Entwicklung und Produktion zusammen, um technische Lösungen im Bereich der Bewehrungsstäbe aus faserverstärktem Kunststoff zu erarbeiten. Dabei unterstützen Sie bei der Erstellung von Anforderungsprofilen zur Entwicklung von branchenspezifischen Produkten und Lösungen. Ihr Aufgabengebiet umfasst auch die Zusammenarbeit mit internationalen Partnern, weshalb solide Kenntnisse der englischen Sprache von Vorteil sind.



Unser gemeinsamer Prozess



Wir lernen uns kennen und tauschen uns aus



Wir bereiten Sie vor und optimieren Ihren Lebenslauf.



Wir unterstützen Sie vor und nach Ihrem Bewerbungsgespräch.



Wir übermitteln Ihnen ehrliches Feedback und gratulieren Ihnen zu Ihrem neuen Job.

Warum wir tun was wir tun

— Für uns ist ein neuer Job nicht nur ein neuer Arbeitsplatz. Ein neuer Job bedeutet für uns Träume wahr werden lassen. Herausforderungen meistern. Hoch hinaus gehen. Altes zurücklassen. Mehr Geld verdienen. Wir arbeiten täglich mit tollen Menschen und spannenden Unternehmen zusammen, um Traumjobs an passende Kandidaten wie Sie zu vermitteln.

Sie haben noch Fragen?

— Ich bin Tobias Klima – Gründer der aacht Personalberatung. Während des Recruitingprozesses bin ich Ihr Ansprechpartner für jegliche Fragen, Sorgen und Anmerkungen. Zögern Sie also nicht, mich jederzeit zu kontaktieren, auch außerhalb der 9-to-5 Arbeitszeit.



Ihr Ansprechpartner:

Tobias Klima
CEO

aacht

aacht GmbH
Niederstraße 29
40789 Monheim am Rhein

tobias.klima@aacht.de

aacht.de