

# (Sales) Project Engineer (mwd) Digital Solutions

Innovative Lösungen für eine  
digitale Welt.

Ihr Profil haben wir bereits geprüft.  
82% unserer Kandidaten erhalten ein  
Bewerbungsgespräch.

aacht.de



Digital Think Tank



Dortmund



30 Kollegen



Startup im  
Konzern >  
100.000 Mitarbeiter



## Diese Unternehmen erwartet Sie

— Mit Sitz im Technologiezentrum in Dortmund arbeitet unser stetig wachsendes Team in moderner Start-Up Arbeitsatmosphäre an datengetriebenen Lösungen, die beispielsweise bei der Überwachung der Luftqualität in Gebäuden zum Einsatz kommen. Unser Schwerpunkt liegt auf der Entwicklung, Unterstützung und Markteinführung dieser Lösungen in drei Geschäftsbereichen. Neben dem ganzheitlichen, effizienten und selbstadaptierenden Gebäudemanagement schafft unser Team Mehrwert aus den Daten kundenspezifischer Systemkomponenten oder Subsysteme und erlaubt unseren Kunden einen strukturierten Zugriff auf ihre Produktionsdaten im Bereich Industry 4.0. Mit neuen Technologien und Geschäftsmodellen gestalten wir die Zukunft und generieren Mehrwert aus Daten, um unseren Erfolg in der Branche zu sichern.

## Diese Kompetenzen bringen Sie mit

— Sie bringen ein abgeschlossenes Studium beispielsweise im Bereich Informatik, Elektrotechnik, Nachrichtentechnik oder aus dem Ingenieurwesen mit, wobei Ihr Schwerpunkt im Bereich IT liegt. Vertrieb ist genau Ihr Fachgebiet, und Sie verfügen über gute Kenntnisse oder ein gewisses Verständnis im Bereich Automatisierungs- und Steuerungstechniken. Weiterhin haben Sie bereits Erfahrung im Umgang mit dem Internet der Dinge (IoT) und damit verbundenen cloudbasierten Lösungen. Möglicherweise sind Ihnen auch Sensoren, Konnektivitätslösungen (WiFi, LTE und BLE) sowie die Visualisierung von Daten vertraut. Auf Englisch zu kommunizieren bereitet Ihnen keine Schwierigkeiten, und Sie sind allgemein kommunikativ. Ein Auge für Details und Freude an Problemlösungen zeichnen Sie aus. In jedem Fall sind Sie eine spannende Kandidatin oder ein spannender Kandidat für uns.

## Ihr Lebenslauf sieht etwas anders aus

— Sie fühlen sich vielleicht nicht in allen Themen die hier gefragt sind zuhause, verstehen aber dennoch die Materie? Dann sind Sie eine ebenso spannende:r Kandidat:in für uns und wir sollten uns unbedingt unterhalten! Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen.

## Ihre zukünftigen Aufgaben

— Sie sind sattelfest im Vertrieb, aber Ihre Erfahrung in der technischen Projektleitung hält sich in Grenzen? Vielleicht ist auch genau das Gegenteil der Fall, und Ihr Steckbrief ist eher die technische Seite? Je nach Schwerpunkt ist es kein Problem, Ihnen für den jeweils anderen Bereich einen erfahrenen Mitarbeitenden an die Seite zu stellen. Als (Sales) Project Engineer bieten Sie Vertriebsunterstützung für unsere Digitallösungen. Sie arbeiten mit unserem Niederlassungsnetzwerk zusammen und betreuen dieses bei der Umsetzung von marktspezifischen Produkteinführungen. Ebenso stehen Sie unseren Niederlassungen beratend und unterstützend zur Seite, wenn es darum geht, bestehende und neue Kundenbeziehungen auszubauen. In Ihrem Verantwortungsbereich fällt zudem die Erstellung von Angeboten und technischen Verkaufsunterlagen für unsere weltweiten Tochtergesellschaften und Direktkunden in Deutschland. Auch unser Marketing-Team würde sich über Unterstützung unserer Marketing- und Kommunikationsaktivitäten freuen. Hierbei geht es beispielsweise um die Vorbereitung und Präsentation von internen und externen Vertriebsunterlagen.



## Unser gemeinsamer Prozess



Wir lernen uns kennen und tauschen uns aus



Wir bereiten Sie vor und optimieren Ihren Lebenslauf.



Wir unterstützen Sie vor und nach Ihrem Bewerbungsgespräch.



Wir übermitteln Ihnen ehrliches Feedback und gratulieren Ihnen zu Ihrem neuen Job.

## Warum wir tun was wir tun

— Für uns ist ein neuer Job nicht nur ein neuer Arbeitsplatz. Ein neuer Job bedeutet für uns Träume wahr werden lassen. Herausforderungen meistern. Hoch hinaus gehen. Altes zurücklassen. Mehr Geld verdienen. Wir arbeiten täglich mit tollen Menschen und spannenden Unternehmen zusammen, um Traumjobs an passende Kandidaten wie Sie zu vermitteln.

## Sie haben noch Fragen?

— Ich bin Jan Bialas – Recruiter bei der Headfound, einem Schwesterunternehmen der aacht Personalberatung. Während des Recruitingprozesses bin ich Ihr Ansprechpartner für jegliche Fragen, Sorgen und Anmerkungen. Zögern Sie also nicht, mich jederzeit zu kontaktieren, auch außerhalb der 9-to-5 Arbeitszeit.



Ihr Ansprechpartner:

**Jan Bialas**  
Recruiter



aacht GmbH  
Niederstraße 29  
40789 Monheim am Rhein

T. +49 221 650 824 70  
M. [jan.bialas@headfound.com](mailto:jan.bialas@headfound.com)

[aacht.de](https://aacht.de)