

# Projektleiter Vertrieb (mwd)

Ihr Profil haben wir bereits geprüft.

82% unserer Kandidaten erhalten  
ein Bewerbungsgespräch.



Hochbau



Metropol-  
regionen  
Rhein-Neckar,  
Rhein-Main,  
München



5 Kollegen



Familienun-  
ternehmen



## Dieses Unternehmen erwartet Sie

— Viele helle Ideen unter einem Dach: Mit schwäbischen Wurzeln, westfälischer Klarheit und anhaltinischem Handwerk verbindet unser Mandant Produkte, die Licht und Luft sicher durchs Dach oder die Wand leiten. Ob Neubau, Sanierung, Wartung und Reparaturen – mit verschiedenen Standorten in Deutschland und Niederlassungen in Europa ist es unserem Mandanten möglich, schnell und flexibel auf Kundenwünsche zu reagieren und somit flächendeckend maßgeschneiderte und nachhaltige Lösungen anzubieten und über den Lebenszyklus der Gebäude sicher zu begleiten. So vielfältig wie das Angebot an Kunden sind auch die Möglichkeiten für Mitarbeitende in dem Unternehmen. Bei unserem Mandanten werden individuelle Stärken zum Nutzen der Mitarbeiter, des Unternehmens und der Kunden ausgebaut, um mit kollegialem Miteinander beste Ergebnisse zu erzielen.

## Ihre Kompetenzen

— Sie sind ein:e spannende:r Kandidat:in für uns, wenn Sie bereits Erfahrung in der Planung und Ausführung von Neubau- und Sanierungsprojekten im Hochbau mitbringen – idealerweise sogar im Dach- und Wandbereich, der Lüftungstechnik oder im baulichen Brandschutz. Sie sollten Ihre Kenntnisse und Erfahrungen in einer handwerklich-technischen Berufsausbildung, als Meister:in, Bautechniker:in oder in einem Studium erworben und kontinuierlich weiterentwickelt haben. Sie verfolgen Ihre Ziele konsequent und übernehmen Verantwortung. Sie agieren proaktiv, verbindlich und lösungsorientiert. Probleme übersetzen Sie in Projekte. Ihr Bestreben in der Zusammenarbeit und Interaktion mit Menschen ist die tägliche Weiterentwicklung der Beziehungen zum gegenseitigen Nutzen. Passt das zu Ihnen? Dann sollten wir uns unbedingt kennenlernen. Ich freue mich darauf, Ihnen mehr über diese Stelle zu erzählen.

## Das bringen Sie zusätzlich mit

— Ihr Lebenslauf sieht ein wenig anders aus, doch Sie bringen wesentliche Fähigkeiten für diese Aufgabe mit. Sie haben Lust und Mut sich diesen Aufgaben zu stellen und sind bereit täglich dazulernen? Sie denken neu und wollen im Team und mit Ihrem Team an den Aufgaben Ihrer Kunden wachsen? Dann sind sie ein:e ebenso spannende:r Kandidat:in für uns. Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen.

## Ihre zukünftigen Aufgaben

— Mit überzeugender persönlicher Ausstrahlung und technischer Kompetenz rund um die Gebäudehülle steht die fundierte Beratung in allen Fragen der Tageslichtnutzung, Entrauchung und natürlicher Lüftung industriell und gewerblich genutzter Gebäude im Fokus ihrer Tätigkeit. Für die dezidierte Bedarfsanalyse bis hin zur verbindlichen Aufgabenklärung sind Sie erste:r Ansprechpartner:in vor Ort. Gemeinsam mit dem Projektteam im Innendienst erarbeiten Sie passgenaue Lösungen für Dachoberlichter aus Glas oder Kunststoff mit allen relevanten funktionellen Ausstattungen, wie RWA-Anlagen und /oder natürliche Be- und Entlüftung auf dem Dach oder and der Außenwand. Als Problemlöser in ihrem Fachgebiet gewinnen Sie Neukunden und betreuen die Bestandskunden unseres Mandanten in der Metropolregion München. Dazu zählen produzierende und gewerblich tätige Unternehmen, wie auch Bauunternehmen und Dachhandwerker.



## Unser gemeinsamer Prozess



Wir lernen uns kennen & tauschen uns aus.



Wir bereiten Sie vor & optimieren Ihren Lebenslauf.



Wir unterstützen Sie vor & nach Ihrem Bewerbungsgespräch.



Wir übermitteln Ihnen ehrliches Feedback & gratulieren Ihnen zu Ihrem neuen Job.

## Warum wir tun was wir tun

— Für uns ist ein neuer Job nicht nur ein neuer Arbeitsplatz. Ein neuer Job bedeutet für uns Träume wahr werden lassen. Herausforderungen meistern. Hochhinaus gehen. Altes zurücklassen. Mehr Geld verdienen. Wir arbeiten täglich mit tollen Menschen und spannenden Unternehmen zusammen, um Traumjobs an passende Kandidaten wie Sie zu vermitteln.

## Sie haben noch Fragen?

— Ich bin Tobias Klima – Gründer und CEO der aacht Jobberatung. Während des Recruitingprozesses bin ich Ihr Ansprechpartner für jegliche Fragen, Sorgen und Anmerkungen. Zögern Sie also nicht, mich jederzeit zu kontaktieren, auch außerhalb der 9-to-5 Arbeitszeit.



Ihr Ansprechpartner:

**Tobias Klima**  
Gründer und CEO



**aacht GmbH**

Im Mediapark 5  
50670 Köln

T. +49 176 2064 8500

M. [tobias.klima@aacht.de](mailto:tobias.klima@aacht.de)

[www.aacht.de](http://www.aacht.de)